

Действителен с 1 декабря 2016 г.

#aplgo  
#apl



# APL

APLGO.COM

■ **APL - международная научно-производственная компания, которая выпускает инновационные продукты для здоровья и красоты.**

С помощью покупателей, участвующих в партнерской программе, компания создает глобальную сеть сбыта.

Именно за продвижение предложений компания APL выплачивает партнерам бонусы.

Те, кто получает вознаграждения, соблюдают одно важное правило – они пользуются продукцией и говорят о ней другим, предлагая обратить внимание и на широкие возможности сотрудничества с APL.

Вы можете быть клиентом компании, приобретая продукты для красоты и здоровья со скидками, рассказывать другим о своих впечатлениях и результатах, тем самым участвуя в развитии рынка, выбрать для себя роль консультанта с минимальными вложениями в начале бизнеса, или стать настоящим партнером и зарабатывать от созданного вами товарооборота.

Чтобы узнать, какие варианты бонусов и за какие действия существуют в компании, предлагаем ознакомиться с ее маркетинг планом. Это самый важный инструмент успеха и финансовой независимости тех, кто активно влился в семью APL!

**Первичная цена** действует на продукцию при активации и при поднятии статуса.

**Активация** - оплата статуса входа.

**Поднятие статуса** - переход с одного статуса входа на другой.

На все остальные закупки (вторичные закупки) действует **вторичная цена**, которая ниже первичной до 60%.

**Активность** - это вторичная покупка, совершенная в 1-й отчетный период.

Сумма активности может меняться, как в большую, так и в меньшую сторону.

Сумма активности определяется исходя из реальной квалификации предыдущего месяца или исходя из максимально достигнутой квалификации.

Начиная с реально достигнутой квалификации управляющий директор и выше, сумма активности будет определяться исходя из максимально достигнутой квалификации.

€ - евро используется как основная валюта для расчетов между компанией и партнерами.

Для внутренних расчетов используется у.е. с плавающим курсом в евро, в зависимости от страны присутствия компании.

Цена продукции может отличаться в зависимости от выбранной страны доставки продукции.

*Пример: вы хотите заказать GRW стоимостью 20 у.е. и получить продукт в России.*

*Курс 1 у.е.r = 0,65 евро;*

*Следовательно GRW = 20 у.е. \* 0,65 евро = 13 евро.*

*Теперь вы хотите заказать так же GRW и получить в Белоруссии.*

*Курс 1 у.е.b = 1 евро; Следовательно GRW = 20 у.е. \* 1 евро = 20 евро.*

Какой курс действует для вашего региона доставки, вы можете посмотреть в меню бэк-офиса «покупки» - «курс компании». Курсы могут корректироваться.

## СТАТУСЫ ВХОДА

100 у.е.\*

200 у.е.

400 у.е.

600 у.е.

1800 у.е. (VIP) \*\*

3000 у.е. (Diamond) \*\*\*

При активации на указанную сумму выбирается продукт по первичным ценам.

Оплачивая статус входа, вы также единовременно оплачиваете 25 у.е. за регистрацию (вы получаете бэк-офис и возможность приобретать продукцию со скидками). Для неактивированных пользователей ознакомительный доступ к бэк-офису заканчивается по истечении 30 дней, после чего аккаунт ID удаляется.

**Примечание:** Ваш ID может быть заблокирован, если суммарная вторичная закупка в течении 12 месяцев составила менее 120 PV.

Стоимость разблокировки 25 евро, после разблокировки ранее накопленные объемы в большой ветке не сохраняются.

### ВОЗМОЖНО ОФОРМЛЕНИЕ И ПОКУПКА НЕСКОЛЬКИХ ID-МЕСТ. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕСТА ДОСТУПНЫ К ПЕРЕОФОРМЛЕНИЮ, ЕСЛИ:

- прошло не более 12 месяцев после активации;
- у ID-места нет лично приглашенных;
- заполнено не более 1 ветки;
- переоформление на человека ранее в системе не зарегистрированного;
- ранее ID-место не переоформлялось.

#### \* Статус 100 у.е.:

Выбрав статус входа в компанию, равный 100 у.е., вы получаете ароматик (папку с пробниками серии ароматов EXTRAVAGANZA и один полноразмерный флакон духов) и становитесь консультантом. Консультант имеет возможность приобретать продукцию компании со скидкой, получать выплаты по Стартовому Бонусу, а так же возвратный бонус. Остальные бонусы не начисляются! Возможно повысить статус до любого желаемого оплатив только разницу.

#### \*\*Статус 1800 у.е.(VIP):

При активации на VIP-статус или при повышении статуса до 1800 у.е. в течение 30 календарных дней с момента активации дистрибьютору досрочно присваивается квалификация «Директор». VIP-статус позволяет партнеру, достигшему квалификации «Управляющий Директор» и выше, открывать дополнительно до 7-и доходных веток.

#### \*\*\*Статус 3000 у.е. (Diamond):

Активация на DIAMOND-статус или повышение статуса до 3000 у.е. в течение 30 календарных дней позволяет партнеру досрочно получить квалификацию «Управляющий Директор» и открыть 3-ю доходную ветку с первых дней работы в Компании. Если прошло более 30 дней с момента активации, то клиент может осуществить выкуп места на 3000 у.е. (уплачивается едино разово сумма 3000 у.е. по первичной закупке), после чего появиться возможность получения 10% до 6 уровней по структурному бонусу.

#### Особые преимущества статуса (Diamond):

- 10% до 6 уровней по структурному бонусу;
- Лидерский бонус будет считаться минимум с 5 уровней на постоянной основе, независимо от реальной квалификации, за исключением условия, когда реальная квалификация больше Управляющего Директора - в этом случае глубина уровней увеличивается;
- квалификационный значок Управляющего Директора;
- возможность платить активность по фактической квалификации. Для определения суммы активности присвоенная квалификация Управляющий Директор учитываться не будет.

**Примечание:** повышая статус до 3000 у.е. по истечении 30 дней клиент не сможет получить 10% по 6 уровням при расчетах Структурного бонуса.

## О ВЕТКАХ

Изначально после активации (статус входа значения не имеет) клиенту доступны две ветки по бинарному дереву.

## ОТКРЫТИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ВЕТОК

**ДЛЯ ОТКРЫТИЯ КАЖДОЙ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЕТКИ  
ДИСТРИБЬЮТОРУ НЕОБХОДИМО:**

- 1) иметь статус не менее 1800 у.е.;
- 2) подтвердить оборотами квалификацию минимум Управляющий Директор или приобрести продукцию на сумму 3000 у.е. в течение 1 месяца.

Возможно открытие не более 1-й дополнительной ветки в месяц.  
Максимальное количество веток - 9.

# УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

СТАРТ-КВАЛИФИКАЦИИ	Объем (первичные закупки) большой и малых веток, накопительно в теч. 3 мес.		необходимая активность*
МЕНЕДЖЕР	500		40 PV
СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	1 000		40 PV
ДИРЕКТОР	2 500		60 PV
СТАРШИЙ ДИРЕКТОР	5 000		80 PV
ЭКСТРА-КВАЛИФИКАЦИИ	Объем (первичные закупки) большой и малой веток, накопительно в теч. месяца	Количество квалифц. партнеров (на 1 уровне) в течение месяца***	необходимая активность*
УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР	10 000	2 Директора	100 PV
КОРПОРАТИВНЫЙ ДИРЕКТОР	25 000	4 Упр. Директора	140 PV
ПРЕМИУМ-КВАЛИФИКАЦИИ	Объем (первичные закупки) меньших веток, накопительно в теч. месяца	Количество квалифц. партнеров (на 1 уровне) в течение месяца***	необходимая активность*
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР****	50 000	2 Корп. Директора	200 PV
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДИРЕКТОР****	75 000	4 Корп. Директора	250 PV
ПРЕМЬЕР ДИРЕКТОР****	100 000	6 Корп. Директора	300 PV

\* Ежемесячная активность должна соответствовать:

- до Управляющего Директора – текущая квалификация
- с Управляющего Директора – максимально достигнутая квалификация

\*\*\* Подтвердивших квалификацию, либо достигших впервые за текущий месяц

\*\*\*\* Начиная с квалификации Национальный Директор и выше заключается дополнительный договор с Компанией

## АЛЬТЕРНАТИВНОЕ УСЛОВИЕ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ (УЧИТЫВАЮТСЯ ВТОРИЧНЫЕ ЗАКУПКИ СТРУКТУРЫ):

- Корпоративный Директор 75.000 pV
- Национальный Директор 150.000 pV
- Международный Директор 225.000 pV
- Премьер-Директор 300.000 pV

Условия по ЛП в квалификациях сохраняются.

Объем считается со вторичных закупок структуры с 6 уровней, с учетом компрессии.

# УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

## ЛЮКС-КВАЛИФИКАЦИИ

Объем первичных и вторичных закупок по всем уровням в течение месяца

Количество квалифц. партнеров (на 1 уровне) в течение месяца

### АМБАССАДОР

500 000

2  
Нац. Директора

При достижении квалификации лидер имеет право присутствовать в течение 12 месяцев на всех событиях компании бесплатно  
При первичном достижении квалификации: получает золотой значок Амбассадора, а также поездку на двоих в Европу.

### ЗОЛОТОЙ АМБАССАДОР

1 000 000

1  
Премьер-Директор

При первичном достижении квалификации:  
- лидер получает золотой значок Амбассадора с одним бриллиантом, а также поездку на двоих в любую страну мира, кольцо участника привилегированного клуба.  
При подтверждении и достижении квалификации:  
- в течение 12 месяцев перелеты и участие в мероприятиях за счет компании.

### ПЛАТИНОВЫЙ АМБАССАДОР

1 500 000

2  
Премьер-Директора

При первичном достижении квалификации:  
- лидер получает золотой значок Амбассадора с двумя бриллиантами, кольцо участника привилегированного клуба, а также эксклюзивные швейцарские часы.  
При подтверждении и достижении квалификации:  
- в течение 12 месяцев перелеты, проживание и участие в мероприятиях за счет компании.

### ДАЙМОНД АМБАССАДОР

2 000 000

3  
Премьер-Директора

При первичном достижении квалификации:  
- лидер получает золотой значок Амбассадора с тремя бриллиантами, а также браслет или серьги с бриллиантами, единоразовую премию 100 000 у.е. (по среднему курсу покупок структуры).  
При подтверждении и достижении квалификации:  
- в течение 12 месяцев перелеты, проживание и участие в мероприятиях за счет компании.

### КРОУН АМБАССАДОР

500 000 PV  
каждая из 9 веток

5  
Амбассадоров

При первичном достижении квалификации:  
- лидер получает золотой значок с пятью бриллиантами, а также на выбор: квартиру в Москве или единоразовую премию в 200 000 у.е. (по среднему курсу покупок структуры).  
При подтверждении и достижении квалификации:  
- в течение 12 месяцев перелеты, проживание и участие в мероприятиях за счет компании.

*Начиная с премиум-квалификаций, заключается дополнительный договор с компанией.*

## НАЧИСЛЕНИЯ И ВЫПЛАТЫ

В компании APL в 1 календарном месяце 4 отчетных периода:

- 1 период: с 1 по 7 число,
- 2 период: с 8 по 14,
- 3 период: с 15 по 21,
- 4 период: с 22 по 30(31).

Бонусы, начисляемые ежепериодно – «начальные» и «основные». Ежемесячно начисляются «специальные».

Выплата вознаграждений осуществляется компанией еженедельно, в течение последующего периода после начисления.

## ВИДЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ

- 1. **НАЧАЛЬНЫЕ:** комиссионные с продаж, возвратный бонус;
- 2. **ОСНОВНЫЕ:** стартовый, групповой, лидерский, структурный;
- 3. **СПЕЦИАЛЬНЫЕ:** пенсионный, представительский, актив-бонус, директорский, бонус руководителя;
- 4. **ЛЮКСОВЫЕ:** поездки, денежные премии, украшения, пентхаусы.

*Примечание: компания не является вашим налоговым агентом, поэтому вам необходимо позаботиться о налоговых отчислениях самостоятельно.*

СТАТУС	100	200	400	600	1800	3000
Комиссионные с продаж	✔	✔	✔	✔	✔	✔
Возвратный	✔	✔	✔	✔	✔	✔
Стартовый	✔	✔	✔	✔	✔	✔
Групповой	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Лидерский	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Структурный	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Пенсионный	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Представительский	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Актив-бонус	✘	✔	✔	✔	✔	✔
Бонус руководителя	✘	✘	✘	✘	✘	✔
Люксовые бонусы	✘	✘	✘	✘	✘	✔

## ВОЗВРАТНЫЙ БОНУС



- ✔ Процент по возвратному бонусу определяется исходя из личных вторичных закупок в PV (любой продукт).
- ✔ Накопление PV для присвоения процента начинается от 15.11.2015 г. (не сгорают и переходят из периода в период, присвоенный процент не снижается)
- ✔ Процент начисляется на сумму личной закупки в у.е., совершенной в APL SHOP (или все продукты из серии FRESH, EveryDay, BLACK OCEAN, BIO SECRETS, ECO BEAUTY).
- ✔ Процент обновляется по истечении отчетного периода один раз в последний день периода.
- ✔ Процент начисляется только на последующие закупки.
- ✔ Дополнительные условия для получения: отсутствуют.
- ✔ Бонус начисляется еженедельно после окончания отчетного периода.

# СТАРТОВЫЙ БОНУС

СТАТУС  
**100**

Если приглашенный вами партнер приобретает продукции на 100 у.е., то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 10 у.е. (10%).

СТАТУС  
**200**

Если приглашенный вами партнер приобретает продукции на 200 у.е., то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 20 у.е. (10%).

СТАТУС  
**400**

Если приглашенный вами партнер приобретает продукции на 400 у.е., то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 60 у.е. (15%).

СТАТУС  
**600**

Если приглашенный вами партнер приобретает продукции на 600 у.е., то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 105 у.е. (17,5%).

СТАТУС  
**VIP**

Если приглашенный вами партнер приобретает продукции на 1800 у.е. (VIP-статус), то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 360 у.е. (20%).

**DIAMOND  
СТАТУС**

Если ваш лично приглашенный партнер входит в бизнес на 3000 у.е. (DIAMOND-статус), то с его активационного заказа вы получаете комиссионные в размере 600 у.е. (20%).

Стартовый бонус начисляется еженедельно после окончания отчетного периода.

**Примечание: стартовый бонус при поднятии статуса рассчитывается в зависимости от фактически уплаченной суммы доплаты вашего лично приглашенного.**

К примеру, если ваш текущий статус 1800 у.е., вы доплачиваете 1200 у.е. для поднятия статуса до 3000 у.е. Теперь определяем % стартового бонуса:  $600 < 1200 < 1800$

Мы видим, что сумма 1200 у.е. менее 1800 у.е., следовательно, 20% не подходят, для суммы 1200 у.е. мы используем 17,5%, как у статуса 600 у.е.

В данном примере стартовый бонус спонсору составит:  $1200 \text{ у.е.} * 17,5 \% = 210 \text{ у.е.}$

Дополнительные условия для получения: отсутствуют.

Бонус начисляется еженедельно после окончания отчетного периода.

**Пример** расчета стартового бонуса, на основе следующих данных:

- вы подписали новичка на статус 1800 у.е. и на 600 у.е.;
- новичок на 600 у.е. будет получать продукт в России;
- новичок на 1800 у.е. будет получать продукт в Белоруссии;
- имеем курс  $1 \text{ у.е.} = 1 \text{ евро}$ , курс  $1 \text{ у.е.} = 0.67 \text{ евро}$  (актуальный курс вы можете посмотреть в личном кабинете «покупки» - «курсы компании»)

**Расчет:**

стартовый бонус за новичка на 1800 у.е. составит  $1800 \text{ у.е.} * 20 \% = 360 \text{ у.е.} * 1 \text{ евро} = 360 \text{ евро}$  к начислению на баланс;

стартовый бонус за новичка на 600 у.е. составит  $600 \text{ у.е.} * 17,5 \% = 105 \text{ у.е.} * 0,67 \text{ евро} = 70,35 \text{ евро}$  к начислению на баланс.

## ГРУППОВОЙ БОНУС

По Групповому бонусу вы получаете комиссионные в размере:\*\*\* 15%, 20%, 25%, 30% от ежепериодного Группового объема в ваших малых ветках.

Максимальный размер этого бонуса составляет не более 10 000 евро в неделю, т.е. 40 000 евро в месяц с одной доходной ветки.

\*\*\* размер выплат зависит от статуса входа партнера:

100 у.е.	0PV	0%
200 у.е.	80PV	15%
400 у.е.	160PV	20%
600 у.е.	240PV	25%
1800 у.е.	720PV	30%
3000 у.е.	1200PV	30%

### ПРИМЕЧАНИЕ:

1) если условия для получения бонуса выполнены, то будет произведено начисление, после чего объемы в малой(ых) ветке(ах) спишутся, а в большой ветке групповой объем уменьшится на сумму суммарного объема малой(ых) ветки(ок).

2) если условия для получения бонуса не выполнены, то начисляться бонус не будет, объемы в малой(ых) ветке(ах) спишутся, в большой ветке объемы вычитаться не будут.

3) если суммарный объем большой ветки меньше суммарного объема малой(ых), то в таком случае % по групповому бонусу будет начислен согласно следующей логике:

Имеем следующие прошедшие объемы ветка 1 = 10.000 евро, ветка 2 = 8.000 евро, ветка 3 = 5.000 евро, большой веткой является ветка 1.

**Цикл 1:** Из объема большой ветки 10.000 евро вычитаем прошедшие объемы в малой(ых) ветке(ах) - ветка 2, получаем 10.000 евро - 8.000 евро = 2.000 евро остаток в ветке 1.

**Цикл 2:** Смотрим на остаток ветки 1 = 2.000 евро, ветка 2 = 0 евро, ветка 3 = 5.000 евро; Ветка 3 > ветки 1, следовательно во втором цикле мы используем ветку 3 как большую, и получаем 5.000 евро - 2.000 евро = 3.000 евро переходящий остаток ветки 3 на следующий период.

**Циклы будут выполняться до тех пор, пока не останется всего одна ветка с сохраненным объемом, либо не будут превышены лимиты начисления в 10.000 евро на одну ветку.**

**Дополнительные условия для получения:** личная минимальная активность и активность лично приглашенных, минимум по 40PV суммарно в каждой ветке. Бонус начисляется еженедельно после окончания отчетного периода.

# ГРУППОВОЙ БОНУС

Имеем следующие условия, для примера расчета группового бонуса:

- ваш статус входа 1800 у.е.;
- у вас выполнены условия для получения бонусов (личная активность и активность лично приглашенных в ветках);
- у вас нет сохраненных объемов в ветках;
- курс 1 у.е. для России 0,67 евро;
- курс 1 у.е. для Беларуси 1 евро;
- в ветке 1 активация на 1800 у.е. по курсу Белоруссии = 1800 евро;
- в ветке 2 активация на 3000 у.е. по курсу России = 2010 евро;
- в ветке 3 активация на 600 у.е. по курсу Белоруссии = 600 евро.

**Действие 1:** переводим Y.E. в PV и далее в евро:

$$\begin{aligned} 1800 * 0,4 &= 720 \text{ PV} * 1 \text{ евро} = 720 \text{ евро} \\ 3000 * 0,4 &= 1200 \text{ PV} * 0,67 \text{ евро} = 804 \text{ евро} \\ 600 * 0,4 &= 240 \text{ PV} * 1 \text{ евро} = 240 \text{ евро} \end{aligned}$$

ветки (цикл 1)

	1	2	3
1 период	720	804	240

Ветка 2 большая: 804 евро - 720 евро = 84 евро,  
т.к. статус партнера 1800, используются 30% при начислении: оборот малой ветки 720 евро \* 30% = 216 евро.

ветки (цикл 2)

	1	2	3
1 период	0	84	240

Ветка 3 большая: 240 евро - 84 евро = 156 евро переходящий остаток на следующий период,  
т.к. статус партнера 1800, используются 30% при начислении: оборот малой ветки 84 евро \* 30% = 25,2 евро.

**Итого групповой бонус составляет:** 216 евро + 25,2 евро = 241,2 евро  
(будут начислены на ваш баланс в баскоffice путь: «Баланс» - «Выписка»)

Расчет переходящего остатка в PV после окончания периода:

остаток в PV =  $Y * (Z / X)$ , где:

**X** = сумма сохраненного и прошедшего объема в евро по всем веткам;  
**Y** = сумма сохраненного и прошедшего объема в PV по всем веткам;  
**Z** = остаток в евро после расчетов.

# ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Этот бонус выплачивается еженедельно от Группового Бонуса (ГБ) ваших лично приглашенных (ЛП), согласно фактической квалификации за предыдущий месяц

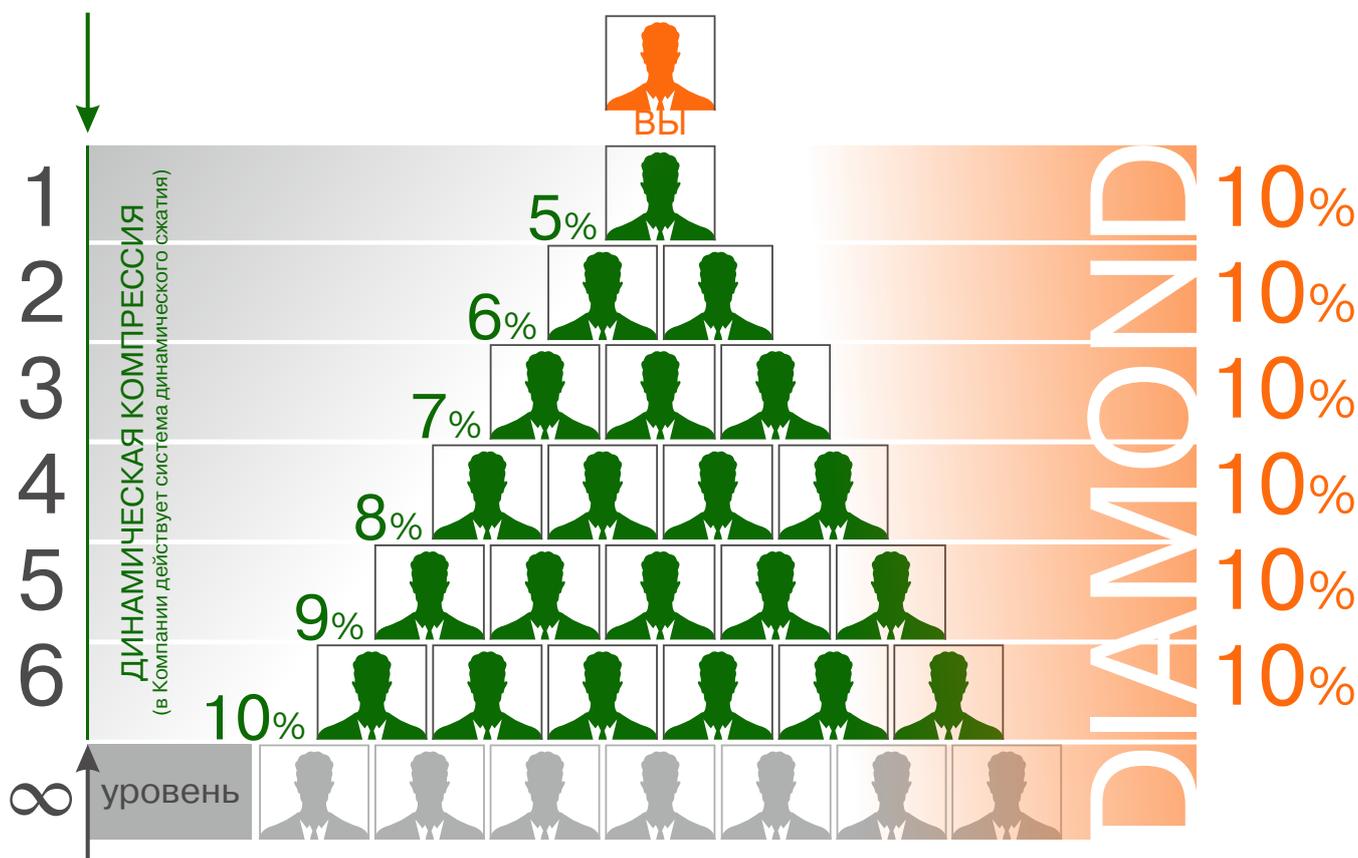
уровень квалификация	1	2	3	4	5	6	7
МЕНЕДЖЕР	20% от ГБ ЛП						
СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП					
ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП				
СТАРШИЙ ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП			
УПРАВЛЯЮЩИЙ ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП		
КОРПОРАТИВНЫЙ ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
ПРЕМЬЕР ДИРЕКТОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
АМБАССАДОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
ЗОЛОТОЙ АМБАССАДОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
ПЛАТИНОВЫЙ АМБАССАДОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
ДАЙМОНД АМБАССАДОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП
КРОУН АМБАССАДОР	20% от ГБ ЛП	10% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	5% от ГБ ЛП	3% от ГБ ЛП	2% от ГБ ЛП

**Дополнительные условия для получения:** личная минимальная активность, активность лично приглашенных, минимум по 40PV суммарно в каждой ветке.  
Бонус начисляется еженедельно после окончания отчетного периода.

*Примечание для квалификаций: квалификация засчитывается при выполнении условий для получения основных бонусов.*

## СТРУКТУРНЫЙ БОНУС

Этот бонус выплачивается еженедельно от суммарного объема вторичных закупок (PV) всей структуры, включая ежемесячную активность.



\*\*\*\* +5% от структуры распределяется между партнерами в квалификации:

НАЦИОНАЛЬНЫЙ  
ДИРЕКТОР 1,0%

МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ДИРЕКТОР 1,5%

ПРЕМЬЕР  
ДИРЕКТОР 2,5%

\*\*\*\* данный бонус начисляется и выплачивается ежеквартально.

(при условии фактического подтверждения квалификации на протяжении квартала)

## ПРИМЕЧАНИЕ КО ВСЕМ ОСНОВНЫМ ВИДАМ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ:

условие «личная минимальная активность» можно заменить вторичной закупкой в размере суммы минимальной активности согласно фактической квалификации в 5-кратном размере, при этом условие будет считаться выполненным для периода, когда осуществлена вторичная покупка, и последующих периодов текущего месяца;

условие «активность лично приглашенного в ветке» можно заменить новой подпиской лично приглашенного в ветку, где условие не выполнено, при этом условие будет считаться выполненным для периода, когда осуществлена подписка, и последующих периодов текущего месяца.

## СПЕЦ БОНУСЫ

### АКТИВ-БОНУС

Личная активность не менее 40PV и суммарная активность лично приглашенных не менее 40PV в каждой открытой ветке в течение 12 месяцев подряд дадут дополнительный бонус за лояльность в размере 10€ в течение следующих 12 месяцев.

### ПЕНСИОННЫЙ БОНУС

5% от чека по Группового бонуса, но не более 300€, будут начисляться ежемесячно на баланс пользователя при его личной активности не менее 40PV и выше и наличии ЛП с ежемесячной активностью не менее 40PV и выше в каждой открытой ветке в течение 12 месяцев подряд, для накопления годовой пенсии, которая будет выплачиваться в 12 равных долях в течение следующего года.

### ПРЕДСТАВИТЕЛЬСКИЙ

Ежемесячная компенсация расходов для партнеров в квалификации:

Национальный Директор - 1000€,

Международный Директор - 2000€,

Премьер Директор - 3000€ - при условии фактического подтверждения данных квалификаций за текущий месяц.

### ДИРЕКТОРСКИЙ

Директорский Бонус \*\*\*\*\* 1% от мирового Т.О. (первичной закупки) Компании APL делится между партнерами в квалификации Директор, Старший Директор, Управляющий Директор, Корпоративный Директор в равных долях от суммы прироста в малых ветках из расчета 500PV = 1 ДОЛЯ.

**\*\*\*\*\* начисляется и выплачивается ежеквартально, при условии фактического подтверждения квалификации в течение 3-х месяцев.**

### БОНУС РУКОВОДИТЕЛЯ

Смотрите Положение в бэк-офисе.

## ЛЮКСОВЫЕ БОНУСЫ

Это бонусы, доступные высшим, топовым квалификациям, начинающимся от Амбассадора. Те, кто достиг одной из 5 самых привилегированных квалификаций компании APL, могут рассчитывать на такие бонусы от компании, как люксовые поездки по всему земному шару, украшения с драгоценными камнями, эксклюзивные знаки отличия, пентхаусы в лучших городах мира, денежные премии, исчисляемые миллионами!

# AMBASSADOR



В компании APL существуют отличные возможности для повышения уровня благосостояния и личностного роста, великолепная карьерная лестница, преодолевая ступени которой вы сможете достичь вершины и войти в ближайшее окружение Президента! Мечты не должны оставаться мечтами, они должны становиться реальностью. Только так человек развивается и получает удовольствие от жизни! Работайте и зарабатывайте столько, сколько вам необходимо! Путешествуйте с компанией, водите свой собственный элитный автомобиль, позволяйте себе то, что вы хотите здесь и сейчас! Добро пожаловать в семью! Успех ждет Вас!